

## **227 ПРОВЕДЕНИЕ ЭФФЕКТИВНЫХ ПЕРЕГОВОРОВ С ГОСУДАРСТВЕННЫМИ СТРУКТУРАМИ И НКО**

---

---

### **❖ ЦЕЛЕВАЯ АУДИТОРИЯ**

Курс предназначен для руководителей и специалистов подразделений компании, участвующих в переговорах с представителями государственных структур (ГС) и некоммерческих организаций (НКО).

### **❖ ЦЕЛЬ ПРОГРАММЫ**

Целью программы является формирование устойчивых навыков эффективного проведения переговоров с представителями государственных структур (ГС) и некоммерческих организаций (НКО).

### **❖ КРАТКОЕ СОДЕРЖАНИЕ**

Задачи участника переговоров, заинтересованного в формировании долгосрочных, постоянно развивающихся отношений с ГС и НО  
Условия повышения личной эффективности  
Профессионализм в проведении переговоров с ГС и НКО  
Структура переговоров  
Подготовка к переговорам  
Открытие переговоров  
Выяснение ситуации  
Аргументация на переговорах  
Закрытие переговоров  
Переговоры с «комитетом решения»  
Итоги программы



### **РЕКОМЕНДОВАННЫЕ ПРОГРАММЫ:**

- ✓ 223 Эффективные переговоры с поставщиками и партнерами
- ✓ 226 Переговоры в жестких условиях